

**Informe empresa**

Servicio de Identificación de Socios Comerciales 2025

Empresa:

Mercado: Elija un elemento.

Fecha:

|  |  |
| --- | --- |
| **NOMBRE COMPLETO DE LA EMPRESA** *(Razón social)***:** |  |
| **NOMBRE COMERCIAL:** |   |
| **RESPONSABLE EN LA EMPRESA:** |   |
| **EMAIL RESPONSABLE:** |   |
| **PROGRAMA DEL SERVICIO:** | * *Estudio inicial del perfil de la empresa extremeña para valorar las posibilidades comerciales en el mercado seleccionado.*
* *Asesoramiento y trabajo en destino por Extremadura Avante relacionado con el posible acceso al mercado, identificación de los perfiles más adecuados y, en su caso, puesta en contacto con ellos.*
* *Informe del servicio realizado.*
 |
| **EFECTIVIDAD DEL SERVICIO PARA LA EMPRESA:** | *Puntuar de 1 (muy insatisfecho) a 10 (muy satisfecho).* |
| **CALIDAD DEL CONTACTO/S OBTENIDO/S:** | *Puntuar de 1 (muy insatisfecho) a 10 (muy satisfecho).* |
| **INFORMACIÓN RECIBIDA:** | *Puntuar de 1 (muy insatisfecho) a 10 (muy satisfecho).* |
| **ASESORAMIENTO PERSONAL EXTREMADURA AVANTE (SERVICIOS INTERNACIONALIZACIÓN):** | *Puntuar de 1 (muy insatisfecho) a 10 (muy satisfecho).* |
| **SERVICIO DELEGACIÓN COMERCIAL DE EXTREMADURA AVANTE EN DESTINO:** | *Puntuar de 1 (muy insatisfecho) a 10 (muy satisfecho).* |
| **VALORACIÓN GENERAL DEL SERVICIO:** | *Puntuar de 1 (muy insatisfecho) a 10 (muy satisfecho).* |
| **DESCRIPCIÓN RESULTADOS DEL SERVICIO:***Incluir y comentar los beneficios del servicio para su empresa en cuanto a ampliación del conocimiento y perfilar la estrategia a seguir para entrar o consolidar este mercado, así como posibilidades de acuerdos comerciales con los contactos recibidos.*  |